



MAŁOPOLSKA WYŻSZA SZKOŁA EKONOMICZNA W TARNOWIE

KARTA PROGRAMOWA

Moduł kształcenia	Prawo gospodarcze	
Nazwa modułu kształcenia w języku angielskim	Business Law	
Kierunek studiów	Finanse i rachunkowość	
Profil kształcenia	praktyczny	
Forma kształcenia	studia stacjonarne	
Poziom przedmiotu (podstawowy/specjalnościowy/ogólnouczelniany)	podstawowy	
Status przedmiotu (obowiązkowy/do wyboru)	obowiązkowy	
Poziom modułu kształcenia	I stopień	
Język wykładowy	polski	
Semestr realizacji modułu	II	
Liczba punktów ECTS	3	
Liczba godzin	Forma modułu: wykład	Forma modułu: ćwiczenia
	15	15
Jednostka realizująca moduł	Katedra Zarządzania	
Moduły poprzedzające	Prawo	

Syntetyczna charakterystyka modułu

Przedstawienie form prowadzenia przez przedsiębiorców działalności gospodarczej (jednoosobowa działalność gospodarcza, spółki prawa handlowego, spółka cywilna) i zasad rejestracji tych podmiotów, omówienie najczęściej zawieranych w obrocie gospodarczym rodzajów umów.

Cele modułu

Znajomość specyfiki form wykonywania działalności gospodarczej, rodzajów umów, konstrukcji odpowiedzialności za zaciągnięte zobowiązania.

Opis efektów kształcenia modułu

Symbol efektu dla modułu	Osiągnięte efekty kształcenia	Odniesienie do efektów kształcenia dla kierunku
Wiedza:		
W_01	Zna i rozumie podstawy uregulowań prawnych z zakresu prawa gospodarczego obowiązujących w Polsce i na świecie	FIR_W05++ FIR_W09+ FIR_W11+++ FIR_W12+
W_02	Wyjaśnia uwarunkowania formalno- prawne funkcjonowania przedsiębiorców oraz zasady zawierania umów	FIR_W14+
Umiejętności:		
U_01	Prawidłowo wykorzystuje przepisy prawa gospodarczego przy rozwiązywaniu problemów z zakresu zawieranych umów	FIR_U01+ FIR_U03+ FIR_U06+++ FIR_U07+
U_02	Potrafi zidentyfikować rodzaj umowy i ocenić prawa i obowiązki stron	FIR_U09+++
U_03	Potrafi założyć działalność gospodarczą	
Kompetencje społeczne:		

K_01	Jest zorientowany na rzetelne i etyczne rozwiązywanie problemów prawnych, dyskutuje na temat podejmowanych decyzji	FiR_K04+++ FiR_K07++
K_02	Potrafi myśleć i działać w sposób przedsiębiorczy rozumiejąc finansowe konsekwencje działań przedsiębiorców i zawieranych umów	

Kryteria oceny efektów kształcenia oraz metody ich weryfikacji

Symbol efektu (1)	na ocenę 2	na ocenę 3	na ocenę 4	na ocenę 5	na ocenę 6	Metody weryfikacji efektów (2)
W_01	Nie zna i nie rozumie podstaw uregulowań prawnych z zakresu prawa gospodarczego obowiązujących w Polsce i na świecie	Zna zestaw podstawowych definicji, umie opisać zastosowanie prawa gospodarczego do elementarnych przedsięwzięć gospodarczych	Zna definicje, rozpoznaje sprawnie zestaw przedmiotów prawa gospodarczego	Ma biegle opanowane definicje, rozpoznaje sprawnie problematykę prawa gospodarczego	Wykazuje ponadprzeciętną wiedzę z prezentowanej problematyki	T, P
W_02	Nie zna uwarunkowań formalno-prawnych funkcjonowania przedsiębiorców oraz zasad zawierania umów	Umie wymienić umowy gospodarcze	Opisuje i rozpoznaje różne typy umów gospodarczych	Sprawnie rozróżnia umowy gospodarcze oraz definiuje zasady ich zawierania	Wykazuje ponadprzeciętną wiedzę z prezentowanej problematyki	T, P
U_01	Nie potrafi wykorzystać przepisów prawa gospodarczego przy rozwiązywaniu problemów z zakresu zawieranych umów	Nie całkowicie umie samodzielnie odnajdywać się w stosownych dokumentach prawnych	Potrafi odnieść się z daną kwestią gospodarczą do odpowiedniego aktu prawnego	Sprawnie przyporządkowuje problem gospodarczy do stosowanego źródła prawa	Wykazuje ponadprzeciętne umiejętności z prezentowanej problematyki	T, P
U_02	Nie potrafi zidentyfikować rodzajów umów i obowiązków stron	Całkowicie odtwórczo identyfikuje podstawowe rodzaje umów, prawa i obowiązki stron	Dobrze identyfikuje podstawowe rodzaje umów, prawa i obowiązki stron, trudniejsze przypadki wymagają ukierunkowania	Sprawnie identyfikuje rodzaje umów, prawa i obowiązki stron, rozwiązuje sprawnie kazusy	Wykazuje ponadprzeciętne umiejętności z prezentowanej problematyki	T, P
U_03	Nie potrafi założyć działalności gospodarczej	Wykazuje słabą aktywność	Potrafi założyć działalność gospodarczą, trudniejsze aspekty wymagają ukierunkowania	Potrafi zaplanować i w pełni zorganizować proces zakładania działalności gospodarczej	-	T, P
K_01	Nie bierze udziału w dyskusjach i nie wykazuje zainteresowania, nie jest zorientowany na profesjonalne wykonywanie zadań	Jest biernym uczestnikiem dyskusji, zwraca małą uwagę na profesjonalne wykonanie powierzonych zadań	Aktywnie uczestniczy w podejmowanych pracach i wykazuje duże zainteresowanie ich profesjonalnym wykonaniem	Bardzo aktywnie uczestniczy w podejmowanych pracach i jest w pełni profesjonalny w wykonywanych zadaniach	Ponadprzeciętnie angażuje się w pracę	T, P
K_02	Nie potrafi myśleć i działać w sposób przedsiębiorczy i nie rozumie prawnych i finansowych konsekwencji podejmowanych działań	Słabo przejawia przedsiębiorczy sposób myślenia i nie zawsze jest świadomy prawnych i finansowych konsekwencji podejmowanych działań	Dobrze potrafi myśleć i działać w sposób przedsiębiorczy rozumiejąc prawne i finansowe konsekwencje podejmowanych działań	Bardzo dobrze potrafi myśleć i działać w sposób przedsiębiorczy rozumiejąc prawne i finansowe konsekwencje podejmowanych działań	-	T, P

- (1) wpisać symbol efektu kształcenia
 (2) wpisać np.: EU – egzamin ustny; EP – egzamin pisemny; T – test; P – prezentacja; PR – projekt; ES – esej; RE – referat, KO – kolokwium opisowe, PP – przykłady praktyczne, PE – platforma e-learningowa, CS – case study itp.

Treści kształcenia modułu	
Forma modułu: wykład	Forma modułu: ćwiczenia
1. Pojęcie prawa gospodarczego i jego podmioty- definicja przedsiębiorcy (spółki, spółdzielnie, inne formy organizacyjne), 2. Krajowy Rejestr Sądowy i ewidencja działalności gospodarczej, 3. Zasady rozpoczynania i prowadzenia działalności gospodarczej, 4. Zasady prowadzenia działalności w UE - zasada swobodnego przepływu usług, 5. Zasady tworzenia, funkcjonowania i rozwiązywania spółek prawa handlowego.	– Analizowanie wpisów do KRS i CEIDG, – Omawianie rodzajów umów zawieranych przez podmioty gospodarcze i essentialia negotii tych umów, tj: – umowy sprzedaży, – umowy o dzieło, – umowy zlecenia, – umowy o świadczenie usług, – umowy leasingu, – umowy agencyjnej, – umowy ubezpieczenia, – umowy najmu, – umowy dzierżawy, – umowy franczyzy, – umowy przewozu, umowy spedycji.

Literatura podstawowa	1. Ustawa z dnia 6 marca 2018 r. Prawo przedsiębiorców (Dz. U. 2018 poz. 646). 2. Kodeks Cywilny – aktualny stan prawny. 3. Olszewski J. (red.), <i>Prawo gospodarcze: kompendium</i> , Wyd. CH Beck, Warszawa 2007.
Literatura uzupełniająca	1. Dobaczewska A., <i>Nowe prawo przedsiębiorców</i> , Wyd. CH Beck, Warszawa 2018.

Metody dydaktyczne
Wykład, dyskusja, prezentacje i referaty studentów, rozwiązywanie problemów i kasusów.

Nakład czasu pracy studenta w przeliczeniu na godziny i punkty ECTS			
Elementy składające się na pracę studenta	Ilość godzin	Ilość punktów ECTS	
Udział w wykładach	15		
Udział w ćwiczeniach	15		
Samodzielne studiowanie tematyki wykładów	10		
Samodzielne przygotowanie się do ćwiczeń	5		
Przygotowanie się do egzaminu	10		
Przygotowanie się do zaliczenia	10		
Przygotowanie eseju			
Przygotowanie prezentacji	10		
Przygotowanie referatu			
Przygotowanie projektu			
Inne (wymienić jakie)			
Suma	75		3